



# KPI 2025

**Risultati ottenuti e progetti futuri**

**HSEinRete s.r.l.s.**

Via Forlì, 13  
57016 - Rosignano Solvay (LI)  
P.Iva 01964670499  
<https://hseinrete.com>



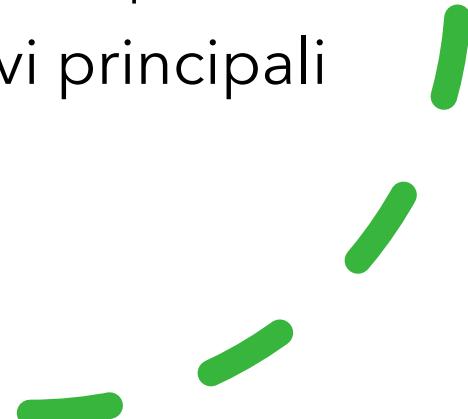
# 2025: Un anno di conferme e cambiamenti

## **HSEinRete Srls: 5 anni di attività!**

Il 2025, ha avuto come principali obiettivi il consolidamento del fatturato e l'ampliamento del parco clienti, di fatto:

- Il fatturato è stato confermato, anzi leggermente superato rispetto al 2024
- È iniziata una nuova importante collaborazione con un terzo ente e sono state rafforzate le partnership esistenti

Possiamo quindi dire che gli obiettivi principali sono stati raggiunti!





# Festeggiando i risultati raggiunti...

Come di consueto a fine anno ci siamo incontrati per stare insieme, festeggiare le imminenti festività e fare il punto su presente e futuro.

Sicuramente ciò che ha caratterizzato il 2025 è stata la contemporaneità di due fattori:

- Inizio collaborazione con un terzo importante ente a livello nazionale (per attività di audit sociali)
- Concentrazione delle attività nel centro nord



Con l'occasione quest'anno sono stati premiati i tre collaboratori che, nell'anno, hanno dato maggiore contributo e quindi effettuato il maggior numero di attività, questo come segno di gratitudine e ulteriore rafforzamento del team.



## ... progettiamo il futuro.

Cosa ci siamo riproposti per il futuro?  
Continuare il lavoro fatto!

Dopo 5 anni iniziamo ad essere conosciuti  
e le ns competenze ci stanno piano piano  
aprendo nuovi orizzonti.

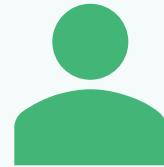
Sicuramente la ns professionalità, snellezza  
e velocità di risposta alle esigenze dei ns  
clienti sono le caratteristiche che ci  
distinguono e su questo dobbiamo  
continuare a far leva.

# 2025 Un po' di dati: con chi abbiamo lavorato



## Clienti diretti principali

8 (+1)



## Auditors coinvolti

26 (<)



## Progetti su cui abbiamo lavorato

>80 (+40)

# Leggiamo i dati....



- Parco **Clienti**: Abbiamo acquisito un nuovo importante cliente e consolidato il rapporto con i precedenti- vedi alto numero di **progetti** su cui siamo stati coinvolti , questo ci garantisce una buona base su cui lavorare
- **Auditors** coinvolti: Questo è senza dubbio l'aspetto più importante proprio per la natura delle nostra realtà.  
Il numero totale degli auditors coinvolti - pur rimanendo alto - avrebbe potuto sicuramente essere maggiore, purtroppo le richieste maggiori si sono concentrate principalmente al centro-nord di qui la necessità di inserire nuovi professionisti nelle regioni interessate, traguardo raggiunto a fine anno.  
Dobbiamo certamente diversificare la tipologia di progetti per poter coinvolgere anche i professionisti di altre regioni dove adesso siamo meno impegnati.

# 2025 : Quanto siamo stati impegnati



## Giorni di audit totali

~1100

(-10%)



## # audit effettuati

~ 1400

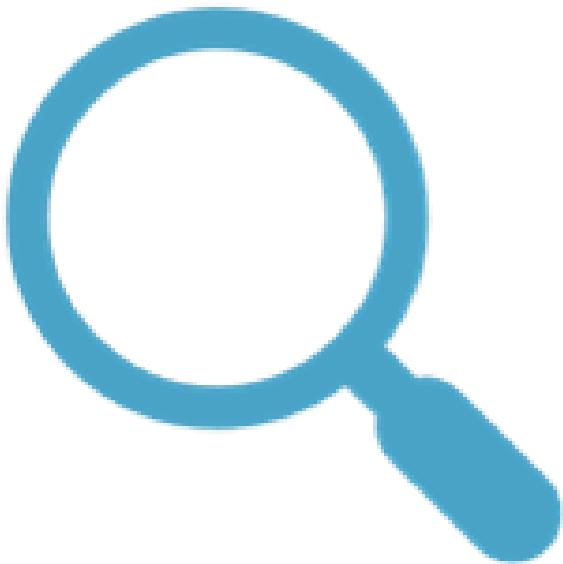
(+10%)



## Paesi

Italia

# Leggiamo i dati....



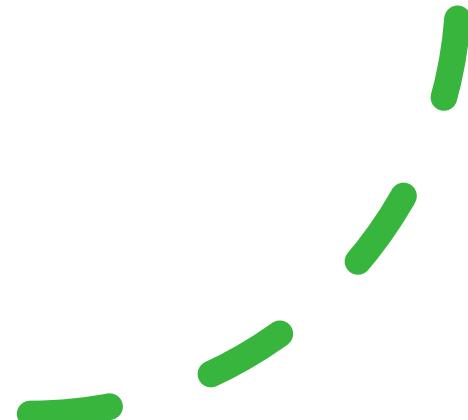
- Rispetto allo scorso anno sono stati effettuati meno audit in cantiere e più audit presso le aziende - quindi audit di maggiore durata, il che ha sicuramente meglio impegnato le risorse ma allo stesso tempo fatto emergere la necessità di aumentare il tempo che i vari professionisti dedicano ad HSEinRete e in alcune aree geografiche (centro e nord Italia in particolare) la necessità di inserire altre professionalità.
- Il numero di audit effettuati è aumentato anche per la nuova partnership instaurata.

# 2025: Su cosa abbiamo lavorato

- Audit II parte cantieri (tit IV e art.26)
- Valutazioni tecniche fornitori
- Social Audit
- Desktop review
- Audit secondo linee guida INAIL
- Food
- Qualifiche fornitori
- Verifica tecnica rispetto processi/standard interni
- Formazione
- Altro...

# 2025 Settori su cui abbiamo operato

- Sistemi di gestione (ISO9001/14001/45001/27001)
- Edilizia
- TLC
- Infrastrutture/impiantistica
- Industria
- Terziario
- Logistica
- GDO
- Food
- Tessile/Moda
- Altro...



# 2025: Cosa è stato realizzato degli obiettivi prefissati



APERTURA A NUOVI CLIENTI E SVILUPPO  
SINERGIE CON PARTNER STRATEGICI  
  
OBIETTIVO RAGGIUNTO, UN NUOVO  
CLIENTE ACQUISITO E IN PROGRESS  
SINERGIE CON UN PARTNER STRATEGICI



RAFFORZAMENTO TEAM CON CONTINUA  
APERTURA A NUOVE COLLABORAZIONI:  
  
OBIETTIVO RAGGIUNTO CON TURN OVER  
CONTENUTO E INIZIO NUOVE  
COLLABORAZIONI



AUMENTO PROFESSIONALITÀ E  
QUALIFICHE DEI PROFESSIONISTI  
COINVOLTI:  
  
OBIETTIVO IN PROGRESS



# 2026 Prospettive future e alcune idee

---

Acquisizione nuovi clienti e sviluppo sinergie con partner strategici

---

Rafforzamento team con continua apertura a nuove collaborazioni

---

Aumento professionalità e qualifiche dei professionisti coinvolti



**HSEinRete Srls ...**  
**pronti a nuove**  
**sfide!!!**